

Liste des présents

- Jean-Yves ORSEL – DOVOP Développement
- Philippe TONDREAU – MARCEL
- Alain GUISNEL – ICADE
- Patrick LAVERGNE – ILOGS FRANCE
- Jean-Yves HENRY - EASYCENTIVE
- Audouin de ROCHEBOUËT – ZEPLUG
- Florian MERCIER – SPIE CN
- Thibault STABAT, GRDF
- Jérôme BEGUIN – MARCEL
- Isis GOUEDARD – Université de Genève - Suisse
par téléphone

Partie 1 : Introduction

- Plusieurs sujets dans l'air du temps :

- Celui des promoteurs immobiliers avec DOVOP Développement intéressés par les sujets de foisonnement de parking : l'idée étant de réussir à s'affranchir de la construction de niveaux supplémentaires. Les propriétaires des logements / bureaux devraient pour cela bénéficier d'un pool de places sur lequel ils pourront stationner et non plus se trouver en possession d'un ou de plusieurs emplacements physiques.
- Celui de Free2Move de PSA qui permet de donner des informations aux conducteurs ; pour cela, PSA constitue une base de données et recherche de nouvelles sources...
- Article du Monde du 14/10/2018 sur lequel le journaliste se penche sur l'offre pléthorique constatée au niveau des accessoires de mobilités mis à la disposition des publics ces 6 derniers mois, avec de nouveaux acteurs et certains déjà disparus...
- Salon AUTONOMY & URBAN MOBILITY SUMMIT à la Villette du 18 au 20 octobre 2018

Partie 2 : Tour de table

- **Jean-Yves ORSEL**, DOVOP ; président de la commission Parking et Mobilité dans la Ville ; DOVOP = solution de parkings 100% dématérialisés ; radars stops et passages piétons
- **Philippe TONDREAU**, MARCEL : développement commercial B2B
- **Alain GUISNEL**, ICADE, promoteur et foncière essentiellement en région parisienne mais aussi dans les grandes métropoles ; 12 milliards d'actifs au total ; beaucoup de résidentiel, un peu de tertiaire
- **Patrick LAVERGNE**, ILOGS, Directeur des Opérations de la filiale France ; spécialisé dans les applications parkings

- **Jean-Yves HENRY**, société de consulting dont l'objet est de développer l'organisation technique dans certaines entreprises, expert dans le domaine du nucléaire, ancien du CEA
- **Audouin de ROCHEBOUËT**, ZEPLUG ; installation de bornes de recharges dans les copropriétés. Modèle d'affaires : investissement de toute l'infrastructure en amont de la borne de recharge, abonnement au nom de ZE PLUG, revente sous forme de forfait. ZE PLUG s'intéresse aux sujets des Smartgrids et des recharges intelligentes. La société existe depuis 3,5 ans.
- **Florian MERCIER**, SPIE CN

Partie 3 : Solutions et services

- **Société MARCEL :**

- Startup qui date de 2014 ; compte 50 salariés
- Site internet : <https://www.marcel.cab/>
- Marcel est une plateforme de réservation de voitures avec chauffeurs privés VTC en Île-de-France ; c'est la seule plateforme française sur ce créneau ; tournée vers le citoyen : « Marcel, le service de VTC citoyen »
- Constat : le service VTC se dégrade énormément aujourd'hui.
- Quatre points sont à noter:
 - Offre tarifaire attractive, sans coût caché, sans mauvaise surprise, le prix affiché est celui qui sera payé par l'utilisateur, sans aucune possibilité de modification du tarif ; possibilité de réservation à l'avance
 - Qualité de service, comme au premier temps des chauffeurs VTC (bouteille d'eau, costume, langage) ; notion d'achat responsable : 15% de commission pour MARCEL, le reste pour le chauffeur ; compensation de la totalité des émissions de CO2 à travers des partenariats dans le monde entier ; obligation d'accepter une course dès l'instant que le chauffeur s'est déclaré disponible. Pour information, les autres prestataires de services VTC prennent 25% de commission.
 - Plusieurs gammes
 - Berline
 - e-co : 100% VE sur Paris et petite couronne Ouest à ce jour ; courses à partir de 5€ ; lancement le 14.09.2018 ; tarifs avantageux : 30% de moins qu'une course classique Uber (équivalent de Uber Pool, mais sans obligation de partager son véhicule) ; plus on réserve à l'avance, moins c'est cher (-10% si 24h avant, -5% pour 12h avant) ; les agendas des chauffeurs sont envoyés la veille en fin d'après-midi.
 - Business
 - Van
 - La communication de l'entreprise s'accroît depuis le 14 septembre.

- **Partie 3 : Quel avenir pour cette commission**

- Brainstorming sur les évolutions à lui donner
 - aspect modalité du déplacement ;
 - veille permanente sur la mobilité en général;

- En France on reste très attaché à la propriété (vélo, voiture, trottinette, ...), quid de la propriété des instruments de mobilité : les gens sont-ils prêts à tout partager ? Ce sujet n'est-il que valable pour les grandes villes ? Qu'en est-il des moyennes et petites villes
- Evolution vers la thématique Mobility As A Service
- Intervention de Florian MERCIER: « pousser pour faire évoluer la commission de Jean-Yves vers « Mobility as a Service ». Le marché est là, le besoin est là, la mobilité traditionnelle est en pleine mutation : anticipons ! Il y a de très nombreux sujets sur lesquels nous pouvons travailler ensemble, notamment les sujets inhérents à la mobilité électrique à travers les smartgrids, l'économie circulaire (cf. Nissan avec ses stockeurs, que nous pourrions faire intervenir lors d'une prochaine commission). Braistormons, faisons ressortir quelques grands axes, et approfondissons-les en commission ! »

Prochaine réunion

12 décembre 2018 - 9h30 chez ICADE